

ОБУЧАЮЩИЕ ОНЛАЙН-ВЕБИНАРЫ ДЛЯ РУКОВОДИТЕЛЕЙ

ДЛЯ ПОВЫШЕНИЯ КВАЛИФИКАЦИИ СОТРУДНИКОВ ЯЗЫКОВЫХ ЦЕНТРОВ ПОЛИГЛОТИКИ

№	Вебинары
1.	Курс для руководителей. Взаимодействие персонала. Урок 1
2.	Курс для руководителей. Взаимодействие персонала. Урок 2
3.	Курс для руководителей. Виды и варианты абонементов
4.	Курс для руководителей. Маркетинг и продажи
5.	Курс для руководителей. Обратная связь после занятия
6.	Курс для руководителей. Отчетность по клиентопотоку
7.	Курс для руководителей. Должностные обязанности администратора
8.	Курс для руководителей. Оформление сотрудников
9.	Курс для руководителей. Анализ эффективности рекламы
10.	Курс для руководителей. Выход из карантина после COVID-19
11.	Бухгалтерия детского центра
12.	Особенности образовательной онлайн-платформы Poliglotiki.com
13.	Оформление сотрудников
14.	SMM и маркетинг для детских клубов
15.	Альфа CRM для сети Полиглотики
16.	Инструкция по ведению Инстаграм
17.	Пожарная безопасность (2 части)
18.	Трудовые отношения и кадровый документооборот для детских центров
19.	Все о налогообложении и выборе налоговых режимов для детских центров
20.	Работа с клиентской базой в преддверии нового учебного года
21.	Каникулярные программы 2018 (2 части)
22.	Департамент Образования
23.	Организация работы центра в летний период
24.	Рекламный бюджет. Методы формирования

№	Вебинары
25.	Предотвращение спада продаж в зимний период
26.	Официальное трудоустройство педагогических работников
27.	Роспотребнадзор
28.	PRO активная команда детского центра
29.	Марафон «Старт учебного года». Что сделать в августе для успешного старта нового учебного года
30.	Марафон «Старт учебного года». Сотрудник нового поколения. Какой он? Что его привлекает в работе?
31.	Марафон «Старт учебного года». Как будем заполнять расписание и группы на новый год. Действия администратора
32.	Марафон «Старт учебного года». Первичные продажи
33.	Марафон «Старт учебного года». Как продавать услуги центра на первом уроке новым клиентам
34.	Марафон «Старт учебного года». Теория поколений – какой он наш новый клиент (продажи)
35.	Марафон «Старт учебного года». Удержание клиентов и дополнительные продажи
36.	Маркетинговый план по рекламе и промо-мероприятиям на год
37.	Лицензирование детских языковых центров Полиглотики
38.	Оплата труда сотрудников детских центров
39.	Отток клиентов
40.	Лето. Вопрос-ответ
41.	Договор аренды. Что нужно знать арендатору
42.	Регламенты и инструкции для детского языкового центра
43.	Детский городской лагерь Полиглотики глазами юриста
44.	Работа с родителями в детском центре
45.	Формирование программы лояльности
46.	Виды программ лояльности
47.	Комплексный подход к программе лояльности

Всего 47 вебинаров